



原口研究所

# Z軸測位APIを活用した事業計画

G024C1010

原口蒼太

G024C1028

渡嘉敷丈

G025C6004

百瀬優太

**G024C1027**

**花田諒牙**

G024C1036

村田悠月

# Contents

**1. 企業概要**

**2. 課題と背景**

**3. サービスの概要**

**4. 市場と差別化**

**5. 収益モデルと事業計画**

**6. 想定課題**

事業内容

資本金

1,000万円

創業

2026年7月

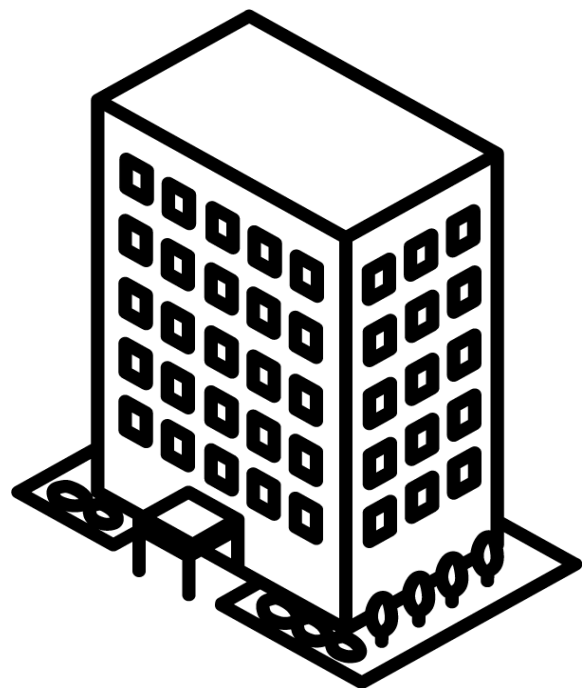


原口研究所

スマートシティ化を推進する

**Z軸測位API**を提供

## 2. 課題と背景



何階にいるのか？

何mにいるのか？



## 2.課題と背景

### 従来のGPS

#### メリット

広域の位置取得

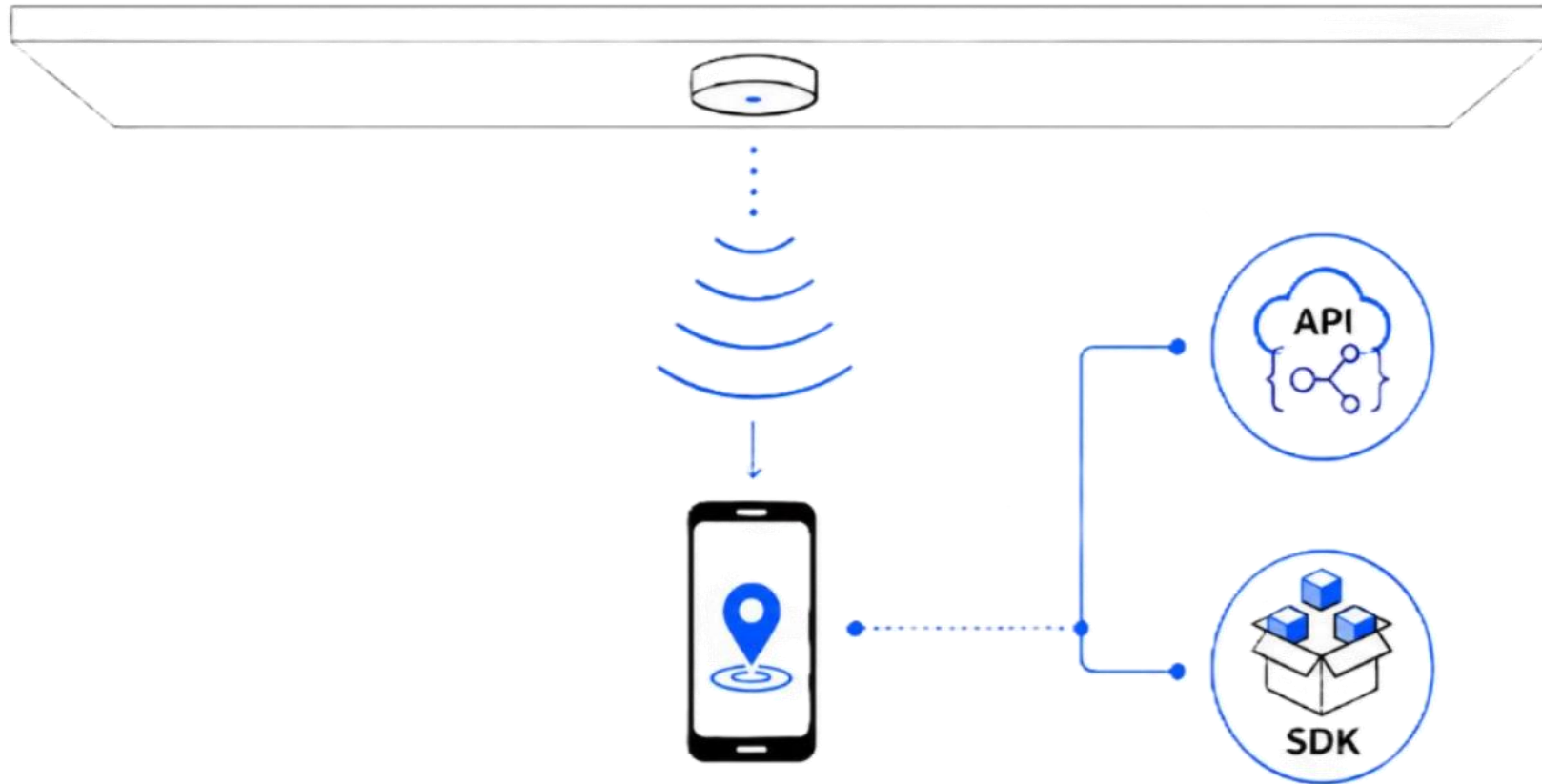


#### デメリット

高さの把握が苦手

### 3.サービスの概要

## 提供するサービス



**Z軸方向の情報を取得・活用できる「Z軸測位API」  
及びアプリケーションへの実装を容易にするSDKを提供**

## 4.市場と差別化

### 他社比較

	競合他社※	原口研究所
設置方法	基地局とビーコン	ビーコンのみ
導入	莫大な整備・設置コスト	設置コストのみ
国内普及	普及困難	素早く普及

低コスト・短期導入による優位性

※競合例：NextNav

## 4.市場と差別化

### 展開戦略



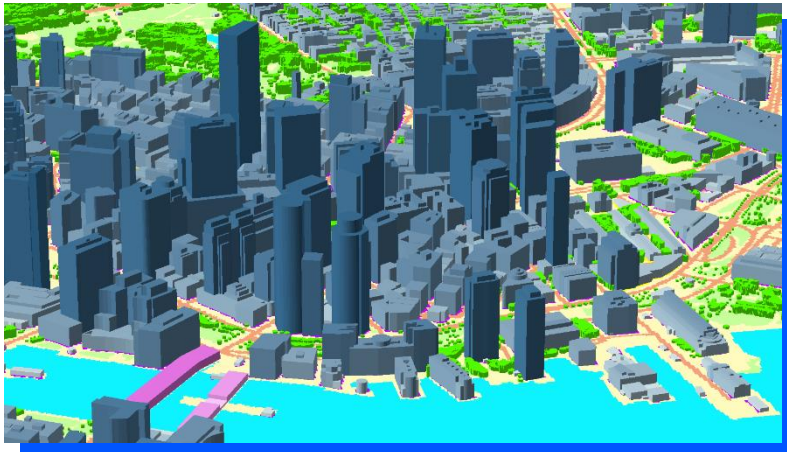
最終ターゲットは**行政機関**に

## 4.市場と差別化

### Z軸測位APIのサービス活用例



01 **災害救助支援**  
救助活動の迅速化を支援



02 **屋内避難誘導**  
Z軸の情報をもとに避難を支援

## 5.収益モデルと事業計画

### 収益・コスト構造

施設導入型サブスク

API/SDKへのアクセスを  
継続提供する高利益率モデル

早期の黒字化設計

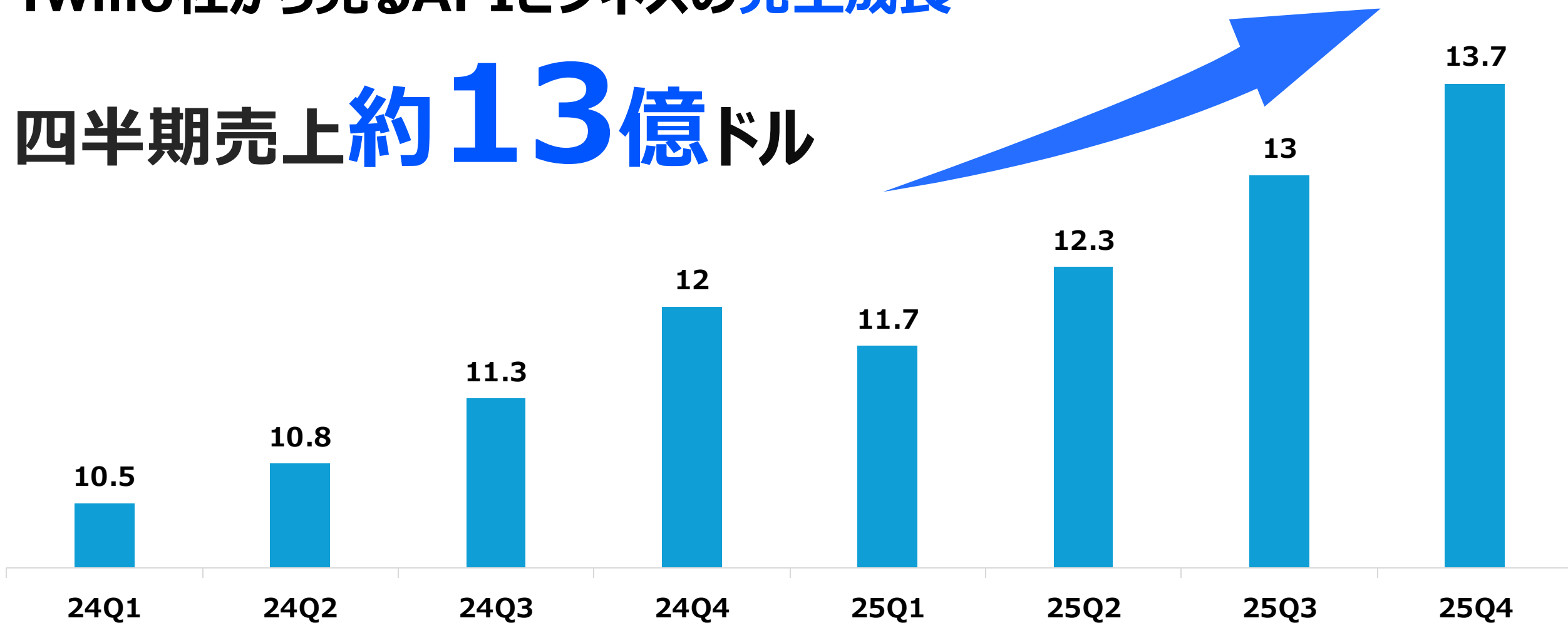
リーナな体制で  
固定費を月額約**126**万に圧縮

## 5.収益モデルと事業計画

### APIビジネスの成功例

Twilio社から見るAPIビジネスの売上成長

四半期売上約**13**億ドル

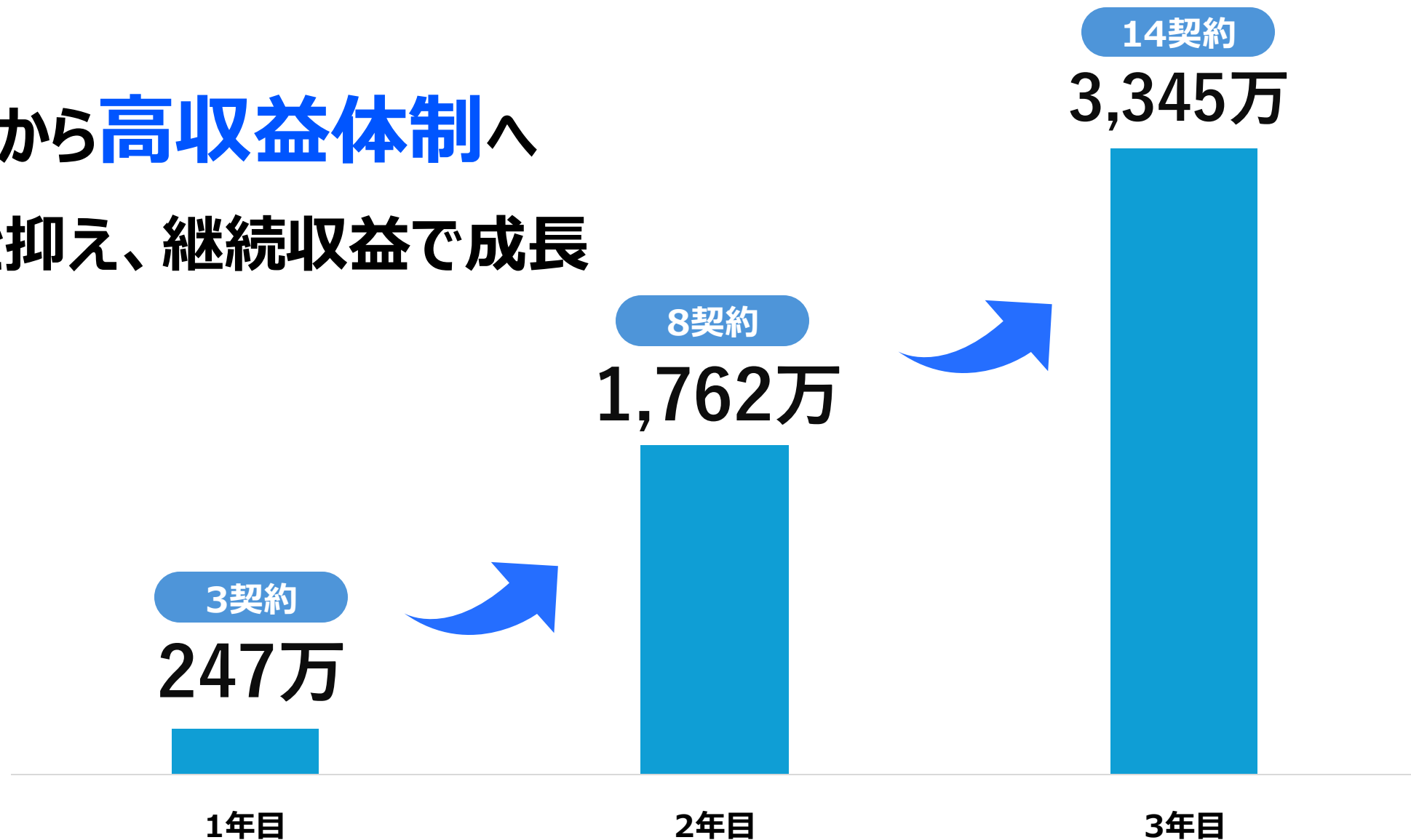


## 5. 収益モデルと事業計画

### 売上推移

検証投資から高収益体制へ

初期リスクを抑え、継続収益で成長



## 6. 想定課題

想定される**3**つの課題と解決策

- 1** 本契約化率
- 2** 設置負担
- 3** 責任問題